

Jaime Eduardo Vásquez Ladrón de Guevara
Pellahuen 7179
La Florida
Fonos: 285.3722 / 7-9779399
16 de septiembre 1963
Casado, 3 hijos
Chileno - Español
jevldg@gmail.com

Competencias Profesionales y Fortalezas

- Habilidad para Trabajar en Equipo
- Orientación al Servicio y Calidad
- Rol activo en el Desempeño de Funciones como Agente de Cambio
- Flexibilidad
- Interés por la Persona
- Capacidad de Tolerancia
- Capacidad de Resolución
- Capacidad de Trabajo y Tolerancia al Stress
- Orientación a Resultados
- Potencial de Desarrollo e Interés por Aprender
- Buen Comunicador
- Habilidades de Negociación
- Alta Formación Profesional y Valórica.

EXPERIENCIA LABORAL

VERBELÒ Ltda.
Ingeniería de Soportaciones.
KAM Ventas Técnicas
Diciembre 2009 a la fecha

HILTI CHILE LTDA
Especialista en Obras
(Ventas y Asesorías)
Febrero 2007 – Octubre 2009

COPESA S. A.
2º Jefe de Dpto. Ventas Canal OPV
(Equipo de 6 Personas)
1º Vendedor Canal OPV
(250 clientes)
Área Circulación
Mayo 2004 - Noviembre 2006

FUCHS S. A.

3° Jefe Departamento Marketing.

2° Supervisor de Ventas

1° Vendedor

Enero 2000 - Septiembre 2004

Distribuidora Dos en Uno S. A.

1995 - 2000

Asistente Dptos.:

Trade Marketing Nacional Canal Supermercados.

Trade Marketing Nacional Canal Minoristas.

Promociones y Merchandising Nacional.

INGENIERÍA Y PROYECTOS NEWPLAST Ltda.

1991 - 1995

Jefe de Marketing y Ventas.

Servicio Agrícola y Ganadero, SAG, Oficina Villarrica

1988 - 1990

Encargado - Jefe Área Sanidad Animal

Apoyo Logístico. IX Región Cordillera

Exportadora Frupac Ltda.

1986 - 1988

Jefe Zonal Control de Calidad

ESTUDIOS

- Ingeniería Comercial. Proceso especial de continuidad de estudios. Universidad del Pacífico. A la fecha.
- Ingeniería (e) en Marketing, Instituto Profesional La Araucana TITULADO, 2008.
- Administración de Empresas, INACAP, 1988. Titulado
- Administración y Explotación de Predios Agrícolas, Menciones Vides, Frutales y Cultivos, y Ganadería, INACAP, 1986. Titulado

CURSOS y OTROS

- ATENCIÓN DE CLIENTES INTERNOS Y EXTERNOS, INACAP, 1999
- MARKETING PARA EJECUTIVOS, Universidad de Chile, 1996.
- PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA, PNL, Les Halles, 1994
- RR.HH. Y OPTIMIZACIÓN EN LOS TIEMPOS DE LA GESTIÓN DE VENTAS, Les Halles, 1991
- 3er Encuentro Nacional de Construcciones Hospitalarias. Espacio Riesco, 14-15 de Septiembre de 2011

COMPUTACIÓN

- MS Office, avanzado.
- SAP (nivel usuario)
- JDEdwards. (nivel usuario)

DISPONIBILIDAD 30 DÍAS.

DISPONIBILIDAD DE TRASLADO DENTRO Y FUERA DE SANTIAGO Y DEL PAIS.

Jaime E. Vásquez Ladrón de Guevara